

コリナイエ

CORINAie

中小企業・個人事業主

初めての AI ツール

1 導入したその日から こんな使い方ができます！

PR 機能

新規顧客獲得したい

ネットから情報収集～PR送信を自動化し
顧客開拓します

海外企業に商品売りしたい

販売してみたい国を設定するだけで商品PRができます

顧客との接点を増やしたい

新商品(サービス)提案を自動化し、顧客PRします

AI社長 機能

売上の最大化

売上につながる情報を表示！売上機会を逃しません

社内(店舗)状況を素早く把握したい

営業・製造・経理・・・などの情報を可視化できます

従業員の育成管理に時間が取れない

マニュアルいらずの、人材育成管理をサポートします

商品管理 機能

商品やメニューを適切に管理したい

商品やサービスの内容把握やアップデートが
簡単に共有できます

個人経営
にも最適

業種業界、事業規模問わずご利用頂けます！



飲食店

従業員の育成管理

顧客管理

メニュー管理



美容サロン

(美容室・エステ・ネイルなど)

従業員の育成管理

顧客管理



自動車

新規顧客の獲得

顧客管理

商品管理



住宅

新規顧客の獲得

顧客管理



保険

新規顧客の獲得

顧客管理



農業

(漁業・畜産など)

新規顧客の獲得

従業員の育成管理

顧客管理

人間では気づかない情報を提案してくれる

AIは記憶・要約・分析解析が得意です。AIが自分では気付かない（忘れている、覚えていないなど）情報を共有してくれます。日報や顧客と話した内容を読み込ませることで、必要な社内データを示し顧客の特性を掴んだ上で、あなたの様々な要望に応じてくれます。

3ヶ月前の顧客との何気ない会話の中で、次回は赤や黄色などこれまでに買ったことのない色にしてみたいと顧客は話していました。3ヶ月前のことで忘れていたことや、顧客がこれまで黒やグレーなど無難な色を好んでいたとの思い込みにも気付かせてくれます。従業員と顧客が話した内容を社長が簡単に把握することもできるので、社内全員が顧客情報を共有でき、従業員が社長の顧客に提案をすると言った活用もできます。

例えば、あなたが赤い色の車を売りたいと考えます。
あなた「赤い色を好みそうな顧客はいないか？」→
AI「顧客〇〇様とした〇月の会話内v内容を要約提案してくれます」→
あなた「早速あの顧客に赤い色を提案してみよう」

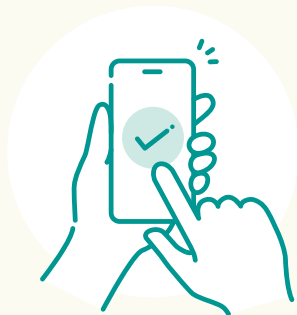
2 コロナイェ CORINAie は、 安心安全にご利用いただけます！

圧倒的な費用の安さとサポート体制



月々 35,000 円で全ての機能をご利用いただけます。導入後も専属の担当者が利用方法等をサポートします

導入企業様ごとの「自社専用サーバ」で大切な情報を守ります。セキュリティ管理に十分配慮された仕様でご利用いただけます。



直感的で簡単操作

シンプルな画面でデジタルが苦手な方でも簡単にご利用いただけます。読み込ませるデータも特別なものは必要ありません。日々の業務に既にある日報、顧客との打ち合わせ内容・メモ書き・・・など



詳しくは HP をご覧ください

<https://corinaie.com>

コロナイェ

3 CORINAle を導入した結果



PR 機能

こまめに内容を変え
商品紹介をした

これまで接点がなかった
地域の顧客と繋がれた

24 時間
自動送信～顧客開拓

これからも従業員を雇う事なく、
ひとりで経営を続けられる

日報を毎日
読み込ませ続けた

情報が可視化され、
売上機会ロスが減った



AI 社長

「社長の頭の中にある考え」
を読み込ませ続け

後継者が見つけやすく
(引き継ぎやすく) になった

料理ドリンクメニューの
作り方(レシピ)を
読み込ませた

アルバイトだけで店舗運営が
できるようになった

データの可視化で事業価値を高める

CORINAle (コロナイェ) でデータ DX「見える化」することで、自社に客観的な価値をもたらせます。単にデータ化するだけでなく、新規顧客獲得・売上の最大化・人材育成や定着率向上・担当引継ぎ業務の簡素化・事業承継の準備・・・など、日常業務のあらゆる場面で効果を発揮します

AI 営業支援ツール CORINAle (コロナイェ) が
「中小企業 / 個人事業主」経営様をサポートをさせていただきます



株式会社ワープル
CORINAle 事業部 カスタマーサクセス
お問い合わせ・お申し込み
<https://corinaie.com>